

Beilage 3: System AWD - „Schein“ und „Sein“

Aus den Gerichtsaussagen eines AWD-Büroleiters:

Ich habe ihm damals auch gesagt, dass es bei den Aktien eine Gefahr gibt, wenn es beispielsweise einen Weltkrieg gibt oder das Management irgend etwas nicht gut macht oder der Kurs sich nicht gut entwickelt. Ich habe ihm gesagt, dass dann das Ganze auch schlecht ausgehen kann.

.....

überein gekommen, dass er 6 bis 8 % benötigt. Ich habe ihm gesagt, dass das Vernünftigste Immobilienaktien sind und es das Beste wäre, diese drei zu streuen. Ich habe ihm auch die vier gegenständlichen Aktien vorgeschlagen, nämlich Eco, Conwert, Immofinanz und Immoeast. Ich habe ihm gesagt, dass diese ganz verschieden gestreut sind, da Eco ganz konservativ ist, Conwert ein bisschen dynamisch ist, Immofinanz ein bisschen mehr dynamisch ist und Immoeast noch mehr dynamisch ist. Dies war damals die

.....

Aus den E-Mails desselben AWD-Büroleiters an seine Berater:

Hinweise für Kundengespräche:

Kontaktgespräch:

Lieber Herr/Frau...., angenommen es gibt eine sichere Anlage, die doppelt so viel bringt wie ein Bausparer und noch dazu steuerfrei ist, wäre das interessant für Sie? Dann sollten wir uns schnell treffen, denn jetzt gibt es sogar noch ein Extrazuckerl dazu.

Verkaufsaufforderungen für Immofinanz:

Liebe KollegInnen,
die Kapitalerhöhung der Immofinanz läuft glänzend, sowohl am Markt als auch bei uns. Fast jeder Anruf führt zu einem Termin und Abschluss, auch Kleinbeträge werden investiert.

Nochmals:

Zu 6,20 bis 6,30 jetzt kaufen, Spesen 2%, bedeutet für den Anleger: Spätestens bei Kurs 6,44 ist er schon im Verdienen!!!!

Bitte nützen Sie ALLE Möglichkeiten, die Menschen darüber zu informieren. Sie werden Ihnen ewig dankbar sein!

Nicht nur die viele Werbung zeigt:

Immofinanz zieht!!!

Verschaffen auch SIE Ihrem Umfeld, Ihren Mandanten, etc. einen (fast 100% sicheren)

Gewinn in 3-4 Monaten!

Soooo viel Dankbarkeit werden Sie nachher genießen können!

Diese Aktien sind „sicher“ und „ertragreich“:

Ich flehe Sie an, geben Sie diese Info jedem, den Sie kennen!
So leicht und SICHER wars noch nie, Geld anzulegen!

Wir haben schon über 2 Mio Kundengelder jetzt veranlagt.

Der Markt funktioniert.

Machen SIE Ihren Teil!

Berater keilen um die Wette:

Telefon-Wettkampf Floridsdorf gegen Hietzing, (I
zum Direktor Kraftnahrung.

Das „Ziel“ ist Verkaufen:

Bitte machen Sie einen klaren Plan:

WEN darauf ansprechen.
Text, WIE ansprechen.
Wen WANN ansprechen.

Und: ZIEL setzen, so viele Mandanten und so viel Geld dort jetzt hinein!!!!

Ist wieder doppelt geschenktes Geld:
Für Ihre Mandanten und für SIE!!!

Viel Erfolg und happy Mandanten mit Immoeast!

Verkaufen auf Teufel komm' raus:

PS: Gilt auch wieder: Details sind egal, wird jedenfalls ein Geschenk!

Ich wünsche Ihnen viel Erfolg beim Einsammeln aller Immofinanz-Gelder!

Das persönliche Ziel ist Luxusleben:

PS: Mir war es immer wichtig, auch Plätze wie Paradise Castle, also Luxus pur, kennenzulernen.

Ich hatte über 200 Mandante bzw. über 5 Mio Immofinanz!